

---

Dane aktualne na dzień: 02-04-2026 19:04

Link do produktu: <https://metasklep.metamorfoza.pl/mistrzowska-szkola-coachingu-prowokatywnego-202627-p-34.html>



# Mistrzowska Szkoła Coachingu Prowokatywnego 2026/27

Cena	<b>8 997,00 zł</b>
------	--------------------

Dostępność	<b>Dostępny</b>
------------	-----------------

## Opis produktu

Zapraszamy do udziału w **Mistrzowskiej Szkole Coachingu Prowokatywnego!**

To trwające 6 miesięcy **całościowe i pełne szkolenie z zakresu coachingu prowokatywnego.**

---

Zdobędziesz wiedzę i umiejętności niezbędne do efektywnego stosowania technik prowokatywnych w pracy z klientami. Na program składa się sześć modułów, które wyposażą Cię w **narzędzia prowokatywne** oraz **Komunikacji Transformującej (TC)**.

## **Zjazd 1 - „Pierwsze kroki w nieznanne”: 25 - 26 października 2025**

Pierwszy moduł wprowadza w podstawy coachingu prowokatywnego, pokazując jego różnice w porównaniu z tradycyjnymi metodami. Skupimy się na zrozumieniu, co oznacza „prowokować” oraz prowokować „kogo” czy „co” - w kontekście coachingowym. Poznasz fundamenty tego podejścia. Doświadczysz znaczenia intuicji w pracy z klientem oraz nauczysz się podstawowych technik prowokatywnych, np. „Rozbaw mnie i zaciekaw”. Dodatkowo, odkryjesz, jaki jest optymalny stan emocjonalny i nauczysz się go przywoływać. W ten sposób zbudujesz solidne podstawy pracy jako coach prowokatywny. Część zajęć oparta będzie na analizie nagrań z sesji Franka Farrelly’ego, twórcy metody.

## **Zjazd 2 - „Sorry, że moja praca sprawia mi przyjemność”: 22 - 23 listopada 2025**

W tym module zgłębisz techniki budowania raportu i definiowania celów, niezbędne do skutecznego prowadzenia sesji coachingowych. Nauczysz się dbać o swój stan emocjonalny - nie tylko prowokatywny, co jest kluczowe dla zachowania skuteczności i pewności w pracy z klientem. Poznasz potężny sposób dobierania kompetencji do sytuacji, którego będziesz także mógł nauczyć klientów. Nauczysz się słuchać odzwierciedlająco (klasycznie i prowokatywnie (TC)). Skupimy się też na diagnozowaniu problemów klienta już od pierwszego zdania oraz na technikach wydobywania i kwestionowania jego przekonań. Dowiesz się, czym różni się praca coacha prowokatywnego od tradycyjnego oraz jak radzić sobie z oporem i blokadami klienta, wykorzystując intuicję i wychodzenie poza strefę komfortu.

---

## Zjazd 3 – „Nawet najdłuższa droga zaczyna się od zwłoki”: 13 – 14 grudnia 2025

W ramach tego modułu skoncentrujemy się na wspieraniu klientów w samodzielnym rozwiązywaniu problemów, a także rozwijaniu zdolności klienta do refleksji i samooceny. Nauczysz się aktywnie słuchać i zadawać pytania, które odzwierciedlają emocje i myśli klienta, a także poznasz techniki prowadzonego rozwiązywania problemów (TC). Dowiesz się, jak efektywnie reagować na wyzwanie „Klient nie traktuje mnie poważnie” oraz jak korzystać z „Matrycy 20 łatwych wzorców prowokatywnych”. Odkryjesz, jak strukturyzować i prowadzić sesje prowokatywne, aby były angażujące i skuteczne.

## Zjazd 4 – „Nie jesteś pewien? I słusznie!”: 10 – 11 stycznia 2026

W tym module przyjrzymy się umiejętnościom asertywnego działania, współpracy i stawiania granic. Nauczysz się, jak dbać o własne potrzeby i interesy, stosując technikę komunikatu „Ja” w połączeniu z „Metodą dwóch kroków” do rozpoznawania ewentualnych sytuacji konfliktowych i rozwiązywania konfliktów (TC). Wśród narzędzi prowokatywnych poznasz także techniki „diagnostyki grzechów głównych” klientów oraz nauczysz się identyfikować reakcje prowokatywne. Moduł ten uzupełnia także „Pakiet startowy” zaawansowanych narzędzi prowokatywnych, które pomogą Ci budować skuteczniejsze sesje.

---

## Zjazd 5 – „Opętani uzależnieniem”: 14 – 15 lutego 2026

W ramach tego modułu przyjrzymy się rozwiązywaniu konfliktów potrzeb oraz możliwościom, jakie mamy w sytuacji konfliktu wartości, w tym na metodach wpływania na postawę i wartości (TC). Nauczysz się rozpoznawać i neutralizować unikanie treści przez klientów oraz stosować technikę „Channeling zwariowanych postaci”, która pozwala spojrzeć na problem z zupełnie innej perspektywy. Dowiesz się, jak prowadzić „diagnostykę opętania” – czyli kolejne potężne narzędzie prowokatywne.

## Zjazd 6 – „Kolej na zmianę” i certyfikacja: 14 – 15 marca 2026

Na ostatnim module nauczymy się rozpoznawania czterech etapów zmiany osobistej i organizacyjnej wg Billa Moyera oraz na właściwym łączeniu tradycyjnych technik coachingu z podejściem prowokatywnym – w zależności od etapu zmiany, na którym jest klient („Koło zmiany”). Zrozumiesz, jak dostosować swój styl coachingu do dynamicznie zmieniających się potrzeb klienta.

Program zakończony jest sesjami superwizyjnymi, które pomogą Ci doskonalić umiejętności w praktyce oraz procesem certyfikacji, który potwierdzi Twoje kompetencje jako coacha prowokatywnego.

Termin rezerwowany, gdyby któryś termin z jakiegoś powodu wypadł:

---

11 - 12 kwietnia 2026

**Komunikacja Transformująca™** (Transforming Communication™) i **Coaching Prowokatywny** wzajemnie się uzupełniają, tworząc skuteczne narzędzia do pracy z klientem (i nie tylko). Komunikacja Transformująca opiera się na empatii, zrozumieniu oraz autentycznym dialogu, gdzie kluczową rolę odgrywa głębokie słuchanie i wyrażanie własnych potrzeb. Pomaga budować otwartą, bezpieczną przestrzeń do zmiany, koncentrując się na wzmacnianiu relacji i autentycznej wymianie.

Z kolei Coaching Prowokatywny wykorzystuje humor, ironię, paradoks i absurd – pobudza do autorefleksji i przełamuje blokujące schematy myślowe. Jego celem jest pobudzenie klienta do myślenia i działania poza strefą komfortu i budowanie nowej, szerszej strefy komfortu.

Dla mnie Komunikacja Transformująca™ i Coaching Prowokatywny są dwiema stronami tej samej monety. Połączenie obu metod tworzy dynamiczną i elastyczną formę pracy: TC zapewnia fundamenty relacji i autentycznego dialogu, a coaching prowokatywny dostarcza narzędzi do szybkiego wywoływania zmiany. W efekcie klient czuje się bezpiecznie, jednocześnie jest zapraszany do głębokiej transformacji.

---

## Dołącz do nas!

Odkryj moc coachingu prowokatywnego i przenieś swoją praktykę coachingową na nowy poziom!

**Zajęcia odbywają się we Wrocławiu, w klimatycznej sali przy pl. Pereca.**

**Zajęcia prowadzi Tomasz Kowalik, organizator polskich warsztatów Franka Farrelly'ego (2004-2011) i pierwszy w Polsce trener Coachingu Prowokatywnego (od 2007).**

**Inwestycja: 8997 zł, preferowane płatności w miesięcznych ratach.**

Zapisz się już dziś, by stać się częścią naszej wyjątkowej społeczności. Startujemy w październiku 2025 roku. Liczba miejsc jest ograniczona, dlatego nie zwlekaj – **zadzwoń pod numer 502 314 078** albo od razu zgłoś swój udział w Mistrzowskiej Szkole Coachingu Prowokatywnego